

JA TAVA KAISLĪBA IR PĀRDOŠANA...



un Tev ir:

- Talants runāt klienta valodā un izprast viņa vajadzības;
- Izpratne un interese par enerģijas uzskaiti un iekārtām;
- Spēja domāt tehniski, inovatīvi un netradicionāli;
- Vēlme strādāt ar jaunām tehnoloģijām un risinājumiem;
- Valodu zināšanas – latviešu brīvi, labas krievu val. zināšanas;
- Prasme un vēlme pārdod;
- Vēlme sadarboties ar klientiem;
- B kategorijas autovadītāja apliecība;
- Godīga attieksme pašam pret sevi, citiem un darbu, ko dari;
- Personiskā iniciatīva ikdienā, jebkurā projektā, idejā un uzdevumā,

ja esi gatavs:

- Pētīt un analizēt tirgus situāciju;
- Paplašināt mūsu klientu loku Latvijā;
- Sniegt pienesumu pārdošanas un mārketinga stratēģiju izstrādē;
- Doties komandējumos uz Latvijas pilsētām;
- Atklāt jaunus apvāršņus, pieļaut kļūdas, mācīties un kļūt gudrākam,

Tavi ieguvumi būs:

- Iespēja īstenot savas ambīcijas;
- Profesionālā izaugsme;
- Darba vide, kura atbalsta mācīšanos un proaktivitāti;
- Komfortabla darba vieta ērtā birojā Rīgā;
- Stabils, konkurētspējīgs un iedvesmojošs atalgojums;
- Darbs ar inovatīvām iekārtām;
- Nepieciešamās apmācības;
- Draudzīgs kolektīvs;
- Dienesta automašīna.



Sūti savu CV uz rkbirojs@rkbirojs.lv

ar piebildi - **BŪŠU LIELISKS KOLĒĢIS**